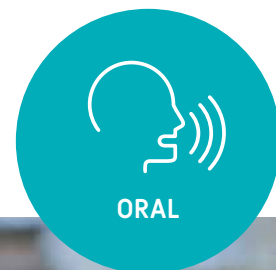




kaufmännische grundbildung  
formation commerciale initiale  
formazione di base commerciale



Evoluer dans une forme de travail  
et d'organisation agile  
**Mini Case: «Contrat de leasing»**  
Point d'appréciation 1 (DCO A)

Série zéro 1.1  
**Employé-e-s de commerce CFC**  
**2023**

Domaine thématique  
«Mode de vie personnel»

## Mini Case: «Contrat de leasing»

### Situation de départ

Vous avez récemment terminé votre formation d'employé ou employée de commerce et rêvez depuis longtemps d'avoir votre propre voiture. Pour réaliser votre rêve sans avoir à payer immédiatement la totalité de la somme, vous avez opté pour une offre de leasing. Vous vous réjouissez du faible montant des mensualités et pensez que c'est un bon choix compte tenu de votre situation financière. Vous partagez fièrement votre joie: vous postez votre nouvelle voiture sur vos réseaux sociaux et recevez de nombreux commentaires positifs.

Mais lorsque, cinq jours après la signature du contrat, vous vous plongez dans le détail des conditions du contrat de leasing avec votre meilleur ami ou meilleure amie, vous commencez à avoir des doutes. Vous vous rendez compte que vous n'avez pas pleinement tenu compte des engagements et obligations financières à long terme associés au contrat de leasing.

### Tâche

En vous référant à la situation décrite, exprimez votre avis concernant les points suivants:

- Quels problèmes cette situation présente-t-elle?
- Quelle autre démarche adopteriez-vous?

### Evaluation

L'évaluation portera sur votre réponse à la question principale suivante:

- La personne candidate présente-t-elle une analyse complète de la situation et propose-t-elle des mesures adaptées?

### Temps imparti

7 à 8 minutes

- 3 minutes max. de préparation, puis présentation de votre solution. Pendant la préparation, vous pouvez prendre des notes que vous utiliserez lors de votre présentation.